

БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

**УТВЕРЖДАЮ**

Проректор по учебной работе  
и образовательным инновациям

 **Ф. Прохоренко**

«30» июня 2023 г.

Регистрационный № УД-754 /м.

*ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРАВО*

**Учебная программа учреждения образования  
по учебной дисциплине для специальности:**

**7-06-0421-01 Юриспруденция**

Профилизация: Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

2023 г.

Учебная программа составлена на основе ОСВО 7-06-0421-01 - 2023 и учебного плана, утвержденного № МЗ6-5.12-46/уч. от 15.02.2023

**СОСТАВИТЕЛИ:**

**Я. И. Функ** – профессор кафедры хозяйственного права юридического факультета, доктор юридических наук.

**РЕЦЕНЗЕНТЫ:**

И.В. Перерва – кандидат юридических наук, руководитель информационно-консультативного центра Международного арбитражного суда при БелТТШ.

**РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:**

Кафедрой хозяйственного права юридического факультета Белорусского государственного университета  
(протокол № 13 от 28 июня 2023 г.)

Научно-методическим советом Белорусского государственного университета  
(протокол № 9 от 29 июня 2023 г.)

Заведующий кафедрой  
хозяйственного права  
д.ю.н., профессор



Н.Л. Бондаренко

## ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

### **Цели и задачи учебной дисциплины**

Цель дисциплины «Внешнеэкономическое право» – обеспечить углубленную подготовку будущего магистра, обладающего знаниями о правовом регулировании внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования в законодательстве Республики Беларусь и в международном торговом праве; развить профессиональную компетентность в деятельности в области правового регулирования внешнеэкономического договора; приобрести практические навыки, необходимые для юридического сопровождения субъектов хозяйствования, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, а также решения возникающих практических задач, в том числе требующих нестандартного подхода; сформировать знания, умения и навыки педагогической и научно-исследовательской работы.

*Задачами* дисциплины являются:

- системное получение и усвоение знаний о правовой регламентации внешнеэкономического договора в законодательстве Республики Беларусь и в международном праве;
- получение знаний о видах (типах), а также отдельных особенностях заключения и исполнения внешнеэкономических договоров;
- прививание навыков самостоятельной работы с нормативными правовыми актами зарубежных стран, международными нормативными правовыми актами, иными нормативными документами и публикациями авторов по теме правового регулирования внешнеэкономической деятельности субъектов Республики Беларусь;
- обучение применению полученных знаний в сфере правового регулирования внешнеэкономического договора к практическим правовым ситуациям (в том числе при разрешении споров), а также использованию полученных результатов (навыков) в научно-исследовательской и педагогической деятельности.

**Место учебной дисциплины в системе подготовки специалиста с высшим образованием (магистра).**

Учебная дисциплина «Внешнеэкономическое право» относится к учебным дисциплинам компонента учреждения образования и модулю «Правовой режим внешнеэкономической деятельности».

Магистранты, обучающиеся по указанной специальности помимо дисциплины «Внешнеэкономическое право» также изучают ряд дисциплин, которые входят в государственный компонент, компонент учреждения высшего образования и другие компоненты, и позволяют расширить и углубить знания. В частности, дисциплина «Внешнеэкономическое право» тесно связана с такими дисциплинами, как «Коллизионное регулирование в международной коммерческой деятельности», «Коммерческое право зарубежных стран».

## **Требования к компетенциям**

Освоение учебной дисциплины «Внешнеэкономическое право» должно обеспечить формирование следующих универсальных, углубленных профессиональных и специализированных компетенций специалиста:

### ***специализированной компетенции:***

СК–1: Использовать категории внешнеэкономического права, осуществлять толкование хозяйственно-правовых норм в их тесной взаимосвязи, применять смежные хозяйственно-правовые нормы, регулирующие порядок и условия осуществления внешнеэкономической деятельности и реализацию государственной внешнеэкономической политики: финансово-правовые, монетарно-правовые, инвестиционно-правовые нормы, применять полученные знания в практической деятельности специалиста, в образовательном процессе и в процессе осуществления научной деятельности.

В результате изучения дисциплины магистрант должен:

### **знать:**

- понятие и отличительные признаки внешнеэкономической сделки (договора) в соответствии с законодательством Республики Беларусь и актами международного права;
- сроки и порядок завершения внешнеторговых операций;
- основные типы (виды) внешнеэкономических договоров, совершаемые в рамках права Республики Беларусь и международного торгового оборота;
- порядок и особенности (существенные условия, форма, виды подписей уполномоченных лиц и пр.) совершения внешнеэкономических (внешнеторговых) договоров;
- основания и виды ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору, общие положения об освобождении от ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору;
- порядок и особенности выбора права, подлежащего применению к внешнеэкономической сделке (договору);
- особенности правового регулирования международной купли-продажи товаров;
- особенности правового регулирования международного торгового посредничества.

### **уметь:**

- ориентироваться в основных понятиях, категориях дисциплины, национальных правовых актах Республики Беларусь и международно-правовых актах в сфере правового регулирования внешнеэкономического договора;
- характеризовать основные типы (виды) внешнеэкономических договоров
- применять на практике полученные знания о порядке и особенностях совершения отдельных внешнеэкономических договоров с участием субъектов Республики Беларусь;

- анализировать отношения, возникающие в сфере внешнеэкономической деятельности, и осуществлять выбор надлежащей правовой формы их оформления;
- применять международные нормы и императивные нормы права Республики Беларусь к внешнеэкономическим договорам;
- применять полученные теоретические знания и навыки в практической работе в сфере внешнеэкономической деятельности для аргументированного решения правовых казусов и задач.

**владеть:**

- навыками анализа и практического применения норм отдельных правовых актов, регулирующих вопросы совершения и исполнения внешнеэкономических (внешнеторговых) договоров;
- навыками составления правового обоснования позиции по спорам, связанным с неисполнением или ненадлежащим исполнением сторонами международных коммерческих сделок, взятых на себя обязательств;
- методами анализа и прогнозирования последствий действий субъектов хозяйствования, направленных на совершение, исполнение и прекращение внешнеэкономических (внешнеторговых) договоров.

**Структура учебной дисциплины**

Дисциплина изучается в I семестре. Всего на изучение учебной дисциплины «Внешнеэкономическое право» в очной форме получения высшего образования отведено: 90 часов, в том числе 36 аудиторных часов, из них: лекции – 20 часов, в том числе 2 часа (ДОТ), семинарские занятия – 14 часов, управляемая самостоятельная работа (далее – УСР) – 2 часа (ДОТ).

Трудоемкость учебной дисциплины составляет 3 зачетные единицы.

Форма промежуточной аттестации по учебной дисциплине – экзамен.

# СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА

## Раздел 1.

### Внешнеэкономический (внешнеторговый) договор.

#### **Тема 1.1. Понятие внешнеэкономического договора по праву Республики Беларусь и в соответствии с актами международного права.**

О причинах «выделения» внешнеэкономических договоров (сделок).  
О разграничении понятий «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговая сделка».

Понятие внешнеэкономической сделки (договора) в соответствие с законодательством Республики Беларусь. Понятие внешнеторгового договора по праву Республики Беларусь (Закон Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», Закон Республики Беларусь «О валютном регулировании и валютном контроле»; Указ Президента Республики Беларусь от 27 марта 2008 г. № 178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций»).

Типы (виды) договоров с иностранным элементом, не подпадающие под понятие внешнеторгового договора по праву Республики Беларусь.

Понятие «внешнеэкономическая сделка» в международных договорах (Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.), Единообразный закон о заключении договора международной купли-продажи товаров и Единообразный закон о международной купле-продаже товаров (г. Гаага, 1964 г.), Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (г. Оттава, 1988 г.), Конвенция УНИДРУА о международном факторинге (г. Оттава, 1988 г.), Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (г. Гаага, 1986 г.) и др.).

О возможном «выделении» внешнеэкономической сделки при наличии иностранного элемента по объекту. О возможном «выделении» внешнеэкономической сделки, исходя из иностранного элемента «по месту совершения действия, имеющего юридически значимые последствия». О роли «дополнительных критериев» определения внешнеэкономической сделки.

#### **Тема 1.2. Форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь. Регистрация валютного договора.**

Письменная форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора: простая письменная форма и нотариальная форма.

Лица, уполномоченные совершать внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры от имени юридических лиц Республики Беларусь.

Виды подписей лиц, уполномоченных совершать внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры от имени субъектов Республики Беларусь. Печать юридического лица, подъяюрисдикционного Республике Беларусь и ее

проставление в рамках письменной формы внешнеэкономического (внешнеторгового) договора. Дополнительные требования, которым должна соответствовать форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь. Последствия несоблюдения письменной формы внешнеэкономического (внешнеторгового) договора.

Порядок регистрации валютных договоров по праву Республики Беларусь: процедура регистрации, условия регистрации, правовые последствия не регистрации.

### **Тема 1.3. Условия внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь.**

Условия, которые обязательно должны быть включены в любой внешнеэкономический (внешнеторговый) договор с участием субъектов Республики Беларусь: предмет договора; сумма (ориентировочная сумма) денежных обязательств сторон по договору; условия (порядок) расчетов.

Иные условия и реквизиты, которые могут найти свое отражение во внешнеэкономическом (внешнеторговом) договоре с участием субъекта Республики Беларусь: наименование; юридические адреса и банковские реквизиты сторон договора; дата заключения договора; место заключения договора; количество товара (объем оказанной услуги, результат работы); качество товара (качество результата работы); условия поставки товара (условия исполнения обязательства с любым иным объектом); порядок приемки товара (работы, услуги); срок поставки товара (сроки исполнения договора); цена товара (цена работы, услуги); валюта платежа (валюта договора); ответственность сторон; порядок разрешения споров.

### **Тема 1.4. Субъекты Республики Беларусь, как участники внешнеэкономических отношений. Подписанты внешнеэкономических договоров, с участием субъектов Республики Беларусь.**

Юридические лица Республики Беларусь, как возможные участники (стороны) внешнеэкономического (внешнеторгового) договора. Индивидуальные предприниматели Республики Беларусь, как возможные участники (стороны) внешнеэкономического (внешнеторгового) договора.

Особенности участия государства (Республики Беларусь и ее административно-территориальной единицы) во внешнеэкономическом (внешнеторговом) договоре.

Подписанты внешнеэкономических договоров с участием субъектов Республики Беларусь: уставные органы; лица, представляющие во вне на основе гражданско-правовых сделок; лица, полномочия которых явствуют из обстановки.

## **Тема 1.5. Основание и виды ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору. Освобождение от ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору.**

Общие положения о неисполнении (ненадлежащем исполнении) обязательства. Отказ от договора.

Полное неисполнение обязательства. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с несоблюдением срока исполнения. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с нарушением условий по количеству. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с ненадлежащим качеством. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с исполнением в ненадлежащем месте и иные случаи ненадлежащего исполнения обязательства.

Убытки, неустойка и проценты за пользование чужими денежными средствами.

Общие положения об освобождении от ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору. Обстоятельства непреодолимой силы: право Республики Беларусь, Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980), Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА), Публикация Международной торговой палаты № 421(E) «О форс-мажорных обстоятельствах и затруднениях».

Влияние чрезвычайного (существенного) изменения обстоятельств на договорные обязательства: законодательство Республики Беларусь, Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА), Публикация Международной торговой палаты № 421(E) «О форс-мажорных обстоятельствах и затруднениях».

Документальное оформление наступления обстоятельств непреодолимой силы по праву Республики Беларусь. Условия внешнеэкономического (внешнеторгового) договора об обстоятельствах непреодолимой силы и чрезвычайном (существенном) изменении обстоятельств.

## **Тема 1.6. Право, применимое к внешнеэкономической сделке, исходя из коллизионных норм белорусского права.**

Выбор права сторонами внешнеэкономической сделки (принцип «автономии воли сторон»). Право применяемое к договору при отсутствии соглашения сторон. Сфера действия применимого права. Право применяемое к договору о создании юридического лица с иностранным участием. Положения о праве, применимом к праву собственности и иным вещным правам. Право применимое к форме и сроку действия доверенности. Применение императивных норм права Республики Беларусь к внешнеэкономической сделке.

## **Тема 1.7. Сроки репатриации по валютным договорам по праву Республики**



**Беларусь. Увеличение сроков репатриации. Прекращение обязанности по репатриации. Способы (пути) прекращения внешнеэкономических обязательств по праву Республики Беларусь, в том числе неденежные способы. Перемена лиц в обязательствах и исполнение обязательства третьим лицом по валютному договору по праву Республики Беларусь.**

Сроки репатриации по валютному договору по праву Республики Беларусь при экспорте товаров (работ, услуг, охраняемой информации, результатов интеллектуальной деятельности, имущественных прав, аренды имущества) субъектом (резидентом) Республики Беларусь и при импорте товаров (работ, услуг, охраняемой информации, результатов интеллектуальной деятельности, имущественных прав, аренды имущества) субъектом (резидентом) Республики Беларусь, в случае возврата денежных средств при неисполнении или ненадлежащем исполнении нерезидентом своих обязательств.

Условия и порядок продления сроков репатриации по валютному договору по праву Республики Беларусь.

Основания прекращения обязанности по репатриации.

Способы (пути) прекращения внешнеэкономических обязательств по праву Республики Беларусь, в том числе неденежные способы: зачет, новация, отступное.

Перемена лиц в обязательствах: уступка требования и перевод долга по валютному договору по праву Республики Беларусь.

Исполнение обязательства третьим лицом по валютному договору по праву Республики Беларусь.

## **Тема 1.8. Внешнеэкономические (внешнеторговые) договора в соответствии с принципами УНИДРУА.**

Понятие Принципов международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА). Общие положения о договорных обязательствах в соответствии с Принципами УНИДРУА. Заключение договора в соответствии с Принципами УНИДРУА. Действительность и недействительность международных коммерческих договоров. Толкование международных коммерческих договоров. Содержание международного коммерческого договора. Исполнение международных коммерческих договоров. Прекращение международного коммерческого договора. Убытки в рамках международного коммерческого договора.

## Раздел 2. Международная купля-продажа товаров

### **Тема 2.1. Понятие международной купли-продажи товаров. Международная купля-продажа товаров в соответствии с конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.).**

Понятие международной купли-продажи товаров.

Порядок принятия Венской конвенции. Сфера применения Венской конвенции. Толкование Венской конвенции. Форма договора по Венской конвенции. Порядок заключения договора по Венской конвенции.

Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи товара в соответствии с Венской конвенцией: общие положения; обязанности продавца и обязанности покупателя; правовая защита в случае нарушения договора; убытки; освобождение от ответственности; принятие риска; отсрочка исполнения и предвиденное нарушение; гарантии безопасности товаров; последствия расторжения договора.

### **Тема 2.2. Международная купля-продажа товаров в соответствии с правилами ИСС для использования торговых терминов в национальной и международной торговле (Инкотермс 2020). Международная купля-продажа готовых изделий, предназначенных для перепродажи в соответствии с типовым контрактом Международной торговой палаты.**

Понятие Инкотермс. История принятия Инкотермс (редакции Инкотермс 1936, 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010).

Общая характеристика Инкотермс 2020.

Классификация 11 торговых терминов Инкотермс 2010:

Правила для любого вида или видов транспорта:

- EXW (Франко завод);
- FCA (Франко перевозчик);
  
- CPT (Перевозка оплачена до);
- CIP (Перевозка и страхование оплачены до);
  
- DAP (Поставка в месте назначения);
- DPU (Поставка в месте назначения в выгруженном состоянии);
- DDP (Поставка с оплатой пошлин).

Правила для морского и внутреннего водного транспорта:

- FAS (Свободно вдоль борта судна);
- FOB (Свободно на борту);

- CFR (Стоимость и фрахт);
- CIF (Стоимость страхования и фрахт).

Общее положение о типовых договорах (контрактах) в сфере международного торгового оборота.

Общая характеристика типового контракта МТП международной купли-продажи. Особенности регламентации обязанностей продавца в Типовом контракте МТП купли-продажи. Особенности регламентации обязанностей покупателя в Типовом контракте МТП купли-продажи.

### **Раздел 3.**

#### **Международное торговое посредничество**

##### **Тема 3.1. Понятие международного торгового посредничества (товаропроводящие сети белорусских субъектов за рубежом).**

Общее представление о международном торговом посредничестве.

Товаропроводящие сети белорусских субъектов за рубежом: понятие товаропроводящей сети белорусских организаций за рубежом; агент белорусского производителя; виды субъектов товаропроводящей сети: собственный субъект товаропроводящей сети, сборочное производство, иностранная сетевая торговая организация, дистрибьютор, дилер; о законодательных отличиях между дилером и дистрибьютором, исходя из права Республики Беларусь; иные возможные субъекты товаропроводящей сети национальных производителей; обязательные условия договора с собственным субъектом товаропроводящей сети; рекомендательные условия договора о сотрудничестве, совершаемого между белорусским производителем (его агентом) и дистрибьютором (дилером); требования к выбору субъектов товаропроводящей сети; реестр собственных субъектов товаропроводящей сети.

Регулирование международного торгового посредничества.

##### **Тема 3.2. Дистрибьюторство**

Понятие договора дистрибьюторства (дилерства). Условия договора: общие положения об условиях договора дистрибьюторства, связанных с продажей товара; о правовом статусе дистрибьютора; об обязательствах, связанных с объемом продаваемого товара; о порядке определения цен на продаваемый товар; о сети пунктов продаж и субдистрибьюторских договорах; о порядке возмещения расходов дистрибьютора; о сути «квазивознаграждения» дистрибьютора; о гарантийном и постгарантийном ремонте и обслуживании проданного товара; о лицензии на товарные знаки (знаки обслуживания); об информационном обеспечении производителем и дистрибьютором друг друга; об обучении работников дистрибьютора; об исключительном характере договора

дистрибьюторства; о последствиях прекращения (расторжения) договора дистрибьюторства.

Характеризующие черты договора дистрибьюторства.

### **Тема 3.3. «Чистое посредничество» (случайное посредничество), как разновидность международного торгового посредничества.**

Понятие «чистого посредничества» (случайного посредничества). Регулирование «чистого посредничества» (случайного посредничества). Условия договоров. Правовая характеристика.

### **Тема 3.4. Международное торговое представительство как разновидность торгового посредничества.**

Понятие международного торгового представительства. Виды торгового представительства: договор коммерческого представительства (договор поручения), договор комиссии, агентский договор, договор консигнации.

Поручение торговому представителю и его оформление. Порядок исполнения поручения. Взаимоотношения торгового представителя и принципала с третьими лицами. Право собственности на имущество, передаваемое торговому представителю при исполнении договора. Исключительность прав торгового представителя и ограничение конкуренции. Заместитель торгового представителя. Ответственность. Окончание исполнения поручения. Отчет торгового представителя. Вознаграждение торгового представителя и порядок возмещения расходов. Прекращение обязательств по договорам международного торгового представительства.

## УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКАЯ КАРТА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Очная форма получения образования с применением дистанционных образовательных технологий (ДОТ)

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Количество аудиторных часов					Форма контроля знаний
		Лекции	Практические занятия	Семинарские занятия	Иное	Количество часов УСП	
1	2	3	4	5	6	7	8
<b>Внешнеэкономический (внешнеторговый) договор.</b>							
1.1	Понятие внешнеэкономического договора по праву Республики Беларусь и в соответствии с актами международного права.	3					опрос, дискуссия
1.2.	Форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь. Регистрация валютного договора.	3		2			опрос, решение задач (кейс-метод), обзор судебной практики
1.3.	Условия внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь.	3					опрос, дискуссия
1.4.	Субъекты Республики Беларусь, как участники внешнеэкономических отношений. Подписанты внешнеэкономических договоров с участием субъектов Республики Беларусь.	2		1			опрос, решение задач (кейс-метод), доклад (реферат)
1.5	Основание и виды ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору. Освобождение от			2			опрос,

	ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору.						решение задач (кейс-метод), обзор судебной практики, Составление процессуальных документов
1.6.	Право, применимое к внешнеэкономической сделке, исходя из коллизионных норм белорусского права.			2			опрос, решение задач (кейс-метод), обзор судебной практики
1.7.	Сроки репатриации по валютным договорам по праву Республики Беларусь. Увеличение сроков репатриации. Прекращение обязанности по репатриации. Способы (пути) прекращения внешнеэкономических обязательств по праву Республики Беларусь, в том числе неденежные способы. Перемена лиц в обязательствах и исполнение обязательства третьим лицом по валютному договору по праву Республики Беларусь.	2 (ДОТ)		1			опрос, решение задач (кейс-метод), обзор судебной практики
1.8.	Внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры в соответствии с принципами УНИДРУА.			2			решение задач (кейс-метод), обзор судебной практики
<b>Международная купля-продажа товаров.</b>							
2.1.	Понятие международной купли-продажи товаров. Международная купля-продажа товаров в соответствии с конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.).			3		2 (ДОТ)	опрос, решение задач (кейс-метод), контрольные работы
2.2.	Международная купля-продажа товаров в соответствии с правилами ИСС для использования торговых терминов в национальной и международной торговле (Инкотермс 2020). Международная купля-продажа готовых изделий, предназначенных для перепродажи в соответствии с типовым контрактом Международной торговой палаты.	3		1			опрос, тесты, решение задач

<b>Международное торговое посредничество.</b>							
3.1.	Понятие международного торгового посредничества (товаропроводящие сети белорусских субъектов за рубежом).	1					опрос, дискуссия
3.2.	Дистрибьюторство.	1					опрос, дискуссия
3.3.	«Чистое посредничество» (случайное посредничество), как разновидность международного торгового посредничества.	1					опрос, дискуссия
3.4.	Международное торговое представительство, как разновидность торгового посредничества.	1					опрос, дискуссия
<b>Итого</b>		<b>20</b>		<b>14</b>		<b>2</b>	

## ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

### Нормативные правовые акты:

1. Конституция Республики Беларусь // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 1999 г., № 1/0.
2. О порядке исполнения внешнеторговых договоров : Указ Президента Респ. Беларусь, 27 марта 2008 г. № 178 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2008. – № 1/9574.
3. О вопросах регулирования лизинговой деятельности : Указ Президента Респ. Беларусь, 25 фев. 2014 г. № 99 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2014. – № 1/14857.
4. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 07.12.1998., № 218-З: принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г., одобр. Советом Респ. 19 ноя. 1998 г. (с изм. и доп.) // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.
5. Налоговый кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 19.12.2002., № 166-З: принят Палатой представителей 15 ноя. 2002 г., одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г. (с изм. и доп.) // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.
6. О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами : Закон Респ. Беларусь, 25 ноя. 2004 г. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2004. – № 2/1095.
7. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности : Закон Респ. Беларусь, 25 ноя. 2004 г. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2004. – № 2/1096.
8. О валютном регулировании и валютном контроле : Закон Респ. Беларусь, 22 июля 2003 г. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2003. – № 2/978.
9. Об утверждении правил осуществления лизинговой деятельности : постановление Правления Национального Банка Респ. Беларусь, 18 авг. 2014 г. № 526 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2014. – № 8/29069.
10. О регистрации резидентами валютных договоров : постановление Правления Национального Банка Респ. Беларусь, 12 фев. 2021 г. № 37 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2021. – № 8/36360.
11. О проведении валютных операций : постановление Правления Национального Банка Респ. Беларусь, 31 мая 2021 г. № 147 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2021. – № 8/36742.



## **Международно-правовые акты:**

12. Парижская Конвенция по охране промышленной собственности от 20 марта 1883 г. (ред. от 02.10.1979) [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

13. Конвенция, устанавливающая единообразный закон о переводных и простых векселях от 7 июня 1930 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

14. Конвенция, имеющая целью разрешение некоторых коллизий законов о переводных и простых векселях от 7 июня 1930 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

15. Конвенция о гербовом сборе в отношении переводных и простых векселей от 7 июня 1930 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

16. Конвенция, устанавливающая единообразный закон о чеках от 19 марта 1931 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

17. Конвенция, имеющая целью разрешение некоторых коллизий законов о чеках от 19 марта 1931 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

18. Конвенция о гербовом сборе в отношении чеков от 19 марта 1931 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

19. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений от 10 июня 1958 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

20. Конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами от 18 марта 1965 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

21. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров от 11 апр. 1980 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

22. Конвенция об исковой давности по договорам международной купли-продажи товаров с поправками, внесенными Протоколом об изменении Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров от 14 июня 1974 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021
23. Конвенция об учреждении Многостороннего Агентства по гарантии инвестиций от 11 окт. 1985 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.
24. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге от 28 мая 1988 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.
25. Типовой дистрибьюторский контракт Международной торговой палаты [Электронный ресурс] : [Публикация МТП № 518 от 12.05.1993 г.] // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2020.
26. Правила по использованию национальных и международных торговых терминов «Инкотермс 2010» : Публикация Международной торговой палаты № 715.
27. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) (1994 год).
28. Типовой коммерческий агентский контракт МТП : Публикация Международной торговой палаты № 496 // М: изд. «Консалтбанкир», 1996.
29. Руководство по составлению коммерческих агентских контрактов : Публикация Международной торговой палаты № 410 // М: изд. «Консалтбанкир», 1996.
30. Руководство по составлению международных дистрибьюторских соглашений : Публикация Международной торговой палаты № 441 // М: изд. «Консалтбанкир», 1996.
31. Типовой контракт случайного посредничества : Публикация Международной торговой палаты № 619 // М: изд. «Консалтбанкир», 1996.
32. Типовой контракт МТП международной купли-продажи готовых изделий, предназначенных для перепродажи : Публикация Международной торговой палаты № 556 // М: изд. «Консалтбанкир», 1996.

### **Перечень основной литературы**

1. Функ, Я. И. Внешнеэкономическое право [Электронный ресурс] : электронный учебно-методический комплекс для специальности: 7-06-0421-01 «Юриспруденция» / Я. И. Функ, А. Я. Чигилейчик-Функ ; БГУ, Юридический фак., Каф. хозяйственного права. - Минск : БГУ, 2023. - Библиогр.: с. 979–1000. -

[Электронный ресурс] 2023. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by/handle/123456789/300407>. - Дата доступа: 15.03.2024

2. Международное частное право. Общая часть : учеб. пособие для студ. учреждений высш. образования по спец. "Международное право" / [авт.: Е. В. Бабкина и др. ; под общ. ред. Е. В. Бабкиной] ; БГУ. - Минск : БГУ, 2019. - 359 с. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by/handle/123456789/269366>. - Дата доступа: 15.03.2024.

3. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО : учебник для вузов, для студ., обуч. по юридическим направлениям и специальностям : [в 3 кн.] Кн. 1: Понятие и источники международного торгового права. Обычное и конвенционное (договорное) международное торговое право / В. А. Белов. - Москва : Юрайт, 2023. – 347 с.

4. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО : учебник для вузов, для студ., обуч. по юридическим направлениям и специальностям : [в 3 кн.] Кн. 2: Частноунифицированное международное торговое право / В. А. Белов. - Москва : Юрайт, 2023. – 426 с.

5. Функ, Я. И. Право международной торговли: договоры международной купли-продажи товаров и международного торгового посредничества : в 3 кн. Кн. 3 : Международное торговое посредничество : обзор международных актов, практика международных арбитражных судов, образцы договоров / Я. И. Функ. - Минск : Дикта, 2005. - 296с.

### **Перечень дополнительной литературы**

#### **Тема 1.1. Понятие внешнеэкономического договора по праву Республики Беларусь и в соответствии с актами международного права.**

1. Функ Я.И. Внешнеэкономическая сделка и внешнеторговый договор // Экономическая газета – 21 октября – 2011 – № 81 – с. 21–23.

2. Бровкова Е. Г. Внешнеэкономическая деятельность : Учеб. пособие / Е.Г.Бровкова, И.П.Продиус. – Москва : Сирин, 2002. – 183 с.

3. Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право : Введ. в правовое регулирование внешнеэкон. деятельности / А.П.Вершинин. – Москва : Норма : Изд. дом "Инфра-М", 2001. – 239 с.

4. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.

5. Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contracts in foreign trade : Учеб. пособие / Н.М.Громова ; Всерос. акад. внеш. торговли М-ва торговли РФ. – Москва : Юристь, 2003. – 141 с.

6. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое

регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005. – 300 с.

7. Петкевич Н.В. Внешнеэкономические сделки (правовые аспекты) : Автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. юрид. наук. – Мн, 1998.

8. Плотников А.Ю. Внешнеторговый контракт от "А" до "Я" : Практика подгот. и заключения / А.Ю.Плотников. – [2-е изд., испр. и доп.]. – Москва : Приор-издат : Книга сервис, 2003. – 191 с.

9. Толочко О.Н. Внешнеэкономические сделки : Учеб. пособие по курсу "Междунар. част. право" для студентов специальности Г.09.01.00 "Правоведение" / О.Н.Толочко ; Учреждение образования "Гродн. гос. ун-т им. Я.Купалы". – Гродно : ГрГУ, 2002. – 123 с.

10. Томкович Р.Р. Валютные договоры в новом законе – 2020 г. // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ilex-private.ilex.by/view-document/ВЕРВИ/85121/#M100001>.

11. Цветков И.В. Внешнеторговые сделки : Правоприменит. практика : Практ. пособие / И.В.Цветков. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИД "ФБК-пресс", 2002. – 137с.

12. Функ Я., Хвалец В. Тынель А Курс международного торгового права.– 2-е изд.. Мн., 2000. – 704 с.

13. Функ Я.И., Калимов Д.А., Сергеев В.П. Курс внешнеторгового права: основные внешнеторговые сделки (под общ. Ред. Я.И. Функа). – М.: Изд. Деловой и учебной литературы, 2007. – 656 с.

14. Функ Я.И. Внешнеэкономическая сделка и внешнеторговый договор // Экономическая газета - 21 октября – 2011 – № 81 – с. 21–23.

15. Функ Я.И. Особенности признания недействительными сделок, совершенных под влиянием угрозы, на примере практики Международного арбитражного суда при БелТПП // Юрист – № 4 – 2009 – с. 51–54.

16. Функ Я.И. Альтернативные формы разрешения экономических споров // Промышленно-торговое право – 2009 – № 3 – с. 14–20.

17. Функ Я.И. О выражении цены договора в иностранной валюте при его заключении между субъектами Республики Беларусь // Библиотечка жур. Юрист. Право и бизнес - № 9 - 2009г. – с. 8–14.

18. Функ Я.И. Международный коммерческий арбитраж на территории Республики Беларусь (на примере деятельности Международного арбитражного суда при БелТПП) // Международный коммерческий арбитраж (г. Москва) – № 3 – 2008. – июль-сентябрь – с. 50–61.

19. Функ Я.И. Судебное разбирательство: если альтернатива? // Промышленно-торговое право – № 1 – 2010. – с. 57–60

20. Функ Я.И. О проблеме ненадлежащего уведомления ответчика об арбитражном разбирательстве на примере практики арбитражных судов Российской Федерации по делам о признании и приведении в исполнение

решений Международного арбитражного суда при БелТПП // Третейский суд (Российская Федерация, г. Санкт-Петербург) – № 1 – 2010. – с. 77–87.

21. Функ Я.И. Международный арбитражный суд при БелТПП: особенности, место и значение в системе правосудия // Юридический мир – 2010 – № 12 – с. 32–36.

22. Функ Я.И. Порядок рассмотрения споров по инвестиционным договорам с участием иностранных инвесторов // Экономическая газета – 8 апреля – 2011 – № 26 – с. 23–25

23. Функ Я.И. Процедура примирения в Международном арбитражном суде при БелТПП // Промышленно-торговое право – 2011 – № 5 – с. 65–67.

24. Функ Я.И. О новеллах порядка рассмотрения споров в Международном арбитражном суде при БелТПП // Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь – 2011. – № 5 – с. 32–37.

25. Функ Я.И. Применение норм о злоупотреблении правом: из опыта Международного арбитражного суда при БелТПП // Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь – 2011. – № 8 – с. 77–80.

26. Функ Я.И. Споры, связанные с перевозкой груза: из практики Международного арбитражного суда при БелТПП // Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь – 2012. – № 6 – с. 86–90.

27. Функ Я.И. Существо внешнеэкономической сделки (внешнеторгового договора) согласно актам международного права // База «Эталон» – 28.06.2019.

## **Тема 1.2. Форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь. Регистрация валютного договора.**

1. Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право : Введ. в правовое регулирование внешнеэкон. деятельности / А.П.Вершинин. – Москва : Норма : Изд. дом "Инфра-М", 2001. – 239 с.

2. Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contracts in foreign trade : Учеб. пособие / Н.М.Громова ; Всерос. акад. внеш. торговли М-ва торговли РФ. – Москва : Юристъ, 2003. – 141 с.

3. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005. – 300 с.

4. Плотников А.Ю. Внешнеторговый контракт от "А" до "Я" : Практика подгот. и заключения / А.Ю.Плотников. – [2-е изд., испр. и доп.]. – Москва : Приор-издат : Книга сервис, 2003. — 191 с.

5. Функ Я., Хвалец В. Тынель А Курс международного торгового права.– 2-е изд.. Мн., 2000. – 704 с.

6. Функ Я.И., Калимов Д.А., Сергеев В.П. Курс внешнеторгового права: основные внешнеторговые сделки (под общ. Ред. Я.И. Функа). – М.: Изд. Деловой

и учебной литературы, 2007.- 656с.

7. Функ Я.И. Внешнеторговые сделки подлежащие регистрации. Юрисконсульт – 2009 - № 12 – с.48-54.

8. Функ Я.И. Порядок государственной регистрации и перерегистрации внешнеторговых сделок // Промышленно-торговое право – 2009 - № 6 - с.41-47.

9. Функ Я.И. Форма внешнеэкономической сделки по праву Республики Беларусь // Экономическая газета – 2009. – № 84. – с. 25–30.

10. Функ Я.И. Требования о регистрации, применяемые к внешнеторговым сделкам // Промышленно-торговое право – 2009. – № 7. – с. 48–50.

11. Функ Я.И. Внешнеторговые сделки подлежащие регистрации // Юрисконсульт - № 12 - 2009. - с. 48-54

12. Функ Я.И. Заключение внешнеэкономических договоров с помощью факсимильной связи // Юрист. - 2005. - № 3. - С. 61-62.

13. Функ Я.И. Изменения в порядке регистрации внешнеторговых договоров // Юрист - №10, 2011, с. 12-16.

14. Функ Я.И. Правовая природа регистрации внешнеторговых договоров // Юрист - №11 – 2011 – с. 68-70.

15. Функ Я.И. Чем опасно неправильное применение электронной формы договора при совершении внешнеэкономических сделок // Главный бухгалтер – № 20. – 2018.

16. Функ Я.И. О новеллах в регламентации «электронной формы договора» при совершении белорусскими субъектами сделок, в том числе внешнеэкономических сделок: о существе каждой из разновидностей подписи стороны договора (уполномоченного стороной договора лица) в праве Республики Беларусь (части 1 – 10) // Электронная база «Экспертцентр» – 30.08.2019.

### **Тема 1.3. Условия внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь.**

1. Внешнеэкономические сделки. Международная купля-продажа товаров : методический материал для проведения практических занятий по дисциплине "Международное право" для студентов экономических специальностей / Министерство образования Республики Беларусь, Учреждение образования «Могилевский государственный университет продовольствия», Кафедра гуманитарных дисциплин ; [составитель А. А. Дыжова]. – Могилев : Могилевский государственный университет продовольствия, 2009. – 7 с.

2. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005.

— 300 с.

3. Функ Я.И. Курс бизнес - права: гражданско-правовые основы организации предпринимательской деятельности: В 3 кн. Кн. 2. Договорные формы организации предпринимательской деятельности - Минск: Амалфея, 2005. – 512 с.

4. Функ Я.И., Хвалей В.В. Внешнеторговые операции в белорусском законодательстве (Внешнеторговые операции в законодательстве Республики Беларусь) // Белорусский рынок. - 1992. - №8 . - с. 5; №9. – с. 5; №10. – с. 13; №11. - с.13; №12. - с.13; №13. - с. 13; №14. - с. 13; №15. – с. 13.

5. Функ Я.И. Условия внешнеэкономического договора. Применимое право // Бюллетень нормативно-правовой информации. - 2002. – №7. – с. 13–25.

6. Функ Я.И. Правовые аспекты заключения и исполнения внешнеторговых сделок белорусскими субъектами хозяйствования. Анализ типичных ошибок при заключении внешнеторговых сделок // Обеспечение безопасности хозяйственной деятельности предприятий в рыночных условиях. Тез. докл. / НАН Беларуси, Институт экономики НАН Беларуси. – Минск, 2002. – с. 18-22.

7. Функ Я.И. Правовые аспекты заключения и исполнения внешнеторговых договоров // Обеспечение безопасности хозяйственной деятельности предприятия. Тез. докл. / НАН Беларуси. Институт экономики НАН Беларуси. – Минск, 2002. – с. 30–34.

8. Функ Я.И. Условия внешнеторгового договора (в том числе применимое право) // Материалы докладов и выступлений / Первая республиканская школа юристов – лицензиатов. – Минск, 2002. – с. 3–17.

9. Функ Я.И. Правовые аспекты заключения и исполнения внешнеторговых сделок белорусскими субъектами хозяйствования // Проблемы экономической безопасности Республики Беларусь. Тез. докл. / НАН Беларуси. Институт экономики НАН Беларуси. - Минск, 2003. – с. 10–17.

10. Функ Я.И. Правовые аспекты заключения и исполнения внешнеторговых сделок белорусскими субъектами хозяйствования // Управление дебиторской задолженностью при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Материалы международной научно-практической конференции. / ИООО «Право и экономика», Институт экономики НАН Беларуси. - Минск, 2004. - С. 25-28.

11. Функ Я.И. Правовые аспекты заключения и исполнения внешнеторговых сделок // Национальная экономическая газета. - 2004. - № 85. – с. 21–22.

12. Функ Я.И. Условия внешнеторгового договора // Таможня и ВЭД. – 2004. – № 11. - с. 48–50.

13. Функ Я.И. О возможности совершения внешнеторгового договора мены с участием субъекта Республики Беларусь. Юрист, - 2010 - №1 – с.43-46; №2.

14. Функ Я.И. Условия внешнеторговых договоров: новые требования и возможности // Экономическая газета - 6 сентября – 2011 - № 68 - с. 26-28.
15. Функ Я.И. Условия внешнеторговых договоров: новые требования и возможности // Экономическая газета - 9 сентября – 2011 - № 69 - с. 25-28.
16. Функ Я.И. Условия внешнеторговых договоров: новые требования и возможности // Экономическая газета - 16 сентября – 2011 - № 71 - с. 21-25.
17. Функ Я.И. Возможность выражения цены во внешнеэкономических сделках: из практики Международного арбитражного суда при БелТПП // Библиотечка журнала «Юрист». Право и бизнес - № 9 – 2011 - с. 47-51.
18. Функ Я.И. Особенности проведения зачета по внешнеэкономическим договорам резидентов Республики Беларусь. Я – Юристконсульт организации - №11. – 2016 – с. 10–15.

#### **Тема 1.4. Субъекты Республики Беларусь, как участники внешнеэкономических отношений. Подписанты внешнеэкономических договоров с участием субъектов Республики Беларусь.**

1. Абрамович В. А. Внешнеэкономические отношения как направление реализации функций государства / В. А. Абрамович // Веснік Вышэйшага Гаспадарчага Суда Рэспублікі Беларусь. – 2007. – №24. – с. 65–70.
2. Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право : Введ. в правовое регулирование внешнеэкон. деятельности / А.П.Вершинин. – Москва : Норма : Изд. дом "Инфра-М", 2001. – 239 с.
3. Гражданское и торговое право капиталистических стран (под ред. В.П. Мазалина, М.И. Кулагина). М., 1980 – 555 с.
4. Гражданское и торговое право капиталистических государств (под редакцией Е.А. Васильева). М., 1993. – 555 с.
5. Дженкс Э. Английское право. М., 1947. – 203 с.
6. Жамен С., Лакур Л., Торговое право. М., 1993 – 675 с.
7. Ласк Г. Гражданское право США. М., 1961. – 703 с.
8. Морандье Л. Дж. Гражданское право Франции. М., 1958. – 255 с.
9. Основы немецкого торгового и хозяйственного права. М., 1995 – 365с.
10. Функ Я.И. Курс бизнес - права: гражданско-правовые основы организации предпринимательской деятельности: В 3 кн. Кн. 1 . Коммерческие организации (корпоративные формы организации предпринимательской деятельности)- Минск: Амалфея, 2005. – 544 с.
11. Функ Я.И. Хвалей В.В. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств – участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Минск: «Амалфея», 2000. – 256 с.
12. Функ Я., Хвалей В., Тынель А. Miedzynarodowe prawo handlowe. – Warszawa: Centrum Doradztwa i Informacji Difin sp zoo. (Варшава;



Информационно-консультационный центр), 2002. – 350 с.

13. Функ Я., Хвалей В. Тынель А. Podstawy prawa gospodarezedo Rosji; Bialarusi, Ukrainy. - Warszawa: Szkola Glowna Handlowa. (Варшава: Высшая школа торговли) 2000. – 120 с.

14. Функ Я.И., Хвалей В.В. Внешнеторговая деятельность субъектов хозяйствования Республики Беларусь – Минск: "LFT book", 1992. – 309 с.

15. Функ Я.И. Физическое лицо как субъект внешнеэкономической деятельности // Экономическая газета- 25 марта – 2011 - № 22 - с. 24-26.

16. Функ Я.И. Субъекты Республики Беларусь как участники внешнеэкономической деятельности // Электронная база «Консультант плюс» – 11.04.2011.

17. Функ Я.И. О лицах, обладающих правом подписания внешнеэкономических сделок // Электронная база «Экспертцентр» – 31.10.2012.

18. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М., 1993 – 620 с.

19. Энекцерус Л. Курс германского гражданского права, полутом 2. М., 1950. – 305 с.

20. Энекцерус Л., Кипп Т., Вольф М. Курс германского гражданского права. Том 1 . М., 1950. – 750 с.

### **Тема 1.5. Основания и виды ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору. Освобождение от ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору.**

1. Богуславский М.М. Международное частное право : Учеб. для вузов по специальности "Юриспруденция" / М.М.Богуславский ; Ин-т государства и права РАН, Акад. правовой ун-т. – 5-е изд., перераб. и доп. – М : Юристъ, 2004. — 602 с.

1. Богуславский М.М. Международное частное право : Учебник / М.М.Богуславский ; Ин-т государства и права РАН, Акад. правовой ун-т. – 4-е изд., перераб. и доп. – М : Изд. группа "Юристъ", 2001. — 461с.

2. Гражданское и торговое право капиталистических стран (под ред. В.П. Мазалина, М.И. Кулагина). М., 1980 – 555 с.

3. Гражданское и торговое право капиталистических государств (под редакцией Е.А. Васильева). М., 1993. -555 с.

4. Дженкс Э. Английское право. М., 1947. – 203 с.

5. Жамен С., Лакур Л., Торговое право. М., 1993 – 675 с.

6. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005. — 300 с.

7. Ласк Г. Гражданское право США. М., 1961. – 703 с.

8. Морандье Л. Дж. Гражданское право Франции. М., 1958. – 255 с.
9. Функ Я.И. Курс бизнес - права: гражданско-правовые основы организации предпринимательской деятельности: В 3 кн. Кн. 2. Договорные формы организации предпринимательской деятельности - Минск: Амалфея, 2005. - 512 с.
10. Функ Я.И. Регламентация форс-мажора Венской конвенции // Юрисконсульт – 2012 - № 1- с. 26-30.
11. Функ Я.И. Регламентация форс-мажора Венской конвенцией: период действия освобождения от ответственности // Юрисконсульт – 2012 – № 3 – с. 43-47.
12. Функ Я.И. Регламентация форс-мажора Венской конвенцией: препятствие вне контроля первой стороны // Юрисконсульт – 2012 – № 4 – с. 39-45.
13. Функ Я.И. «Затруднения» (hardship), или регламентация Международной торговой палаты существенного изменения обстоятельств // Юрисконсульт – 2012 - № 5 - с. 18-22
14. Функ Я.И. «Затруднения» (hardship), или последствия существенного изменения обстоятельств // Юрисконсульт – 2012 - №6 - с. 37-39.
15. Функ Я.И. О «затруднениях» (hardship):порядок разрешения ситуаций с hardship // Юрисконсульт – 2012 - № 7 - с. 36-46.
16. Функ Я.И. Форс-мажор в соответствии с Публикацией Международной торговой палаты № 421 (Е) «Форс-мажорные обстоятельства и затруднения» // Проблемы гражданского права и процесса. Сборник научных статей: Гродно – ГрГУ им. Я.Купалы, 2013. С.178 -206
17. Функ Я.И. Форс-мажор в международной купле-продаже товаров в свете положений Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.) (части 1-5) // Электронная база «Экспертцентр», 31.03.2020
18. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М., 1993 – 620 с.
19. Энекцерус Л. Курс германского гражданского права, полутом 2. М., 1950. – 305 с.
20. Энекцерус Л., Кипп Т., Вольф М. Курс германского гражданского права. Том 1 . М., 1950. – 750 с.

**Тема 1.6. Право, применимое к внешнеэкономической сделке, исходя из коллизионных норм белорусского права.**

1. Богуславский М.М. Международное частное право : Учеб. для вузов по специальности "Юриспруденция" / М.М.Богуславский ; Ин-т государства и права РАН, Акад. правовой ун-т. - 5-е изд., перераб. – М : Юристъ, 2004. – 602 с.

2. Богуславский М.М. Международное частное право : Учебник / М.М.Богуславский ; Ин-т государства и права РАН, Акад. правовой ун-т. – 4-е изд., перераб. и доп. – М : Изд. группа "Юристь", 2001. — 461с.
3. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.
4. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005. – 300 с.
5. Кулешова Д.Ю. Недействительность внешнеэкономического договора: определяем применимое право // // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ilex-private.ilex.by/view-document/BEARB/154388/#M100001>.
6. Функ Я.И. Курс бизнес - права: гражданско-правовые основы организации предпринимательской деятельности: В 3 кн. Кн. 2. Договорные формы организации предпринимательской деятельности - Минск: Амалфея, 2005. - 512 с.
7. Функ Я.И. Хвалей В.В. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств – участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Минск: «Амалфея», 2000. – 256 с.
8. Функ Я., Хвалей В., Тынель А. Miedzynarodowe prawo handlowe. – Warszawa: Centrum Doradztwa i Informacji Difin sp zoo. (Варшава; Информационно-консультационный центр), 2002. – 350 с.
9. Функ Я., Хвалей В. Тынель А. Podstawy prawa gospodarezedo Rosji; Bialarusi, Ukrainy. - Warszawa: Szkola Glowna Handlowa. (Варшава: Высшая школа торговли) 2000. – 120 с.
10. Функ Я.И., Хвалей В.В. Внешнеторговая деятельность субъектов хозяйствования Республики Беларусь – Минск: "LFT book", 1992. - 309с.
11. Функ Я.И. Сроки исковой давности и применимое право во внешнеторговых договорах между субъектами Республики Беларусь и Российской Федерации // Главный бухгалтер. Правильная бухгалтерия с российскими партнерами. - 2004. - №3. - С. 21-24.
12. Функ Я.И. Выбор применимого права к внешнеторговому договору // Таможня и ВЭД. - 2004. - № 12. - С. 57 – 58.
13. Функ Я.И. Принцип сверхимперативности в отношениях сторон внешнеэкономического контракта // Юрист - январь 2009 - № 1, с58-60
14. Функ Я.И. Определение применимого права при разрешении Международным арбитражным судом при БелТПП споров, возникших из договоров международной купли-продажи товаров // Промышленно-торговое право - № 1 - 2009 год - с. 53 – 58
15. Функ Я.И. Определение применимого права при разрешении Международным арбитражным судом при БелТПП споров, возникающих из договоров международной купли-продажи товаров // Промышленно-торговое право – 2009 - № 2 - с. 79 –83

16. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М., 1993 – 620 с.

**Тема 1.7. Сроки репатриации по валютным договорам по праву Республики Беларусь. Увеличение сроков репатриации. Прекращение обязанности по репатриации. Способы (пути) прекращения внешнеэкономических обязательств по праву Республики Беларусь, в том числе неденежные способы. Перемена лиц в обязательствах и исполнение обязательства третьим лицом по валютному договору по праву Республики Беларусь.**

1. Функ Я.И. Прекращение обязательств по внешнеторговым операциям при экспорте в связи с исполнением судебных решений: следует ли изменять валюту платежа? // Главный бухгалтер. Ревизор. - №12 - 2009.- с.41-43.

2. Функ Я.И. О возможности совершения внешнеторгового договора мены с участием субъекта Республики Беларусь // Юрист - 2010. - № 1 - с. 43-46.

3. Функ Я.И. О возможности совершения внешнеторгового договора мены с участием субъекта Республики Беларусь // Юрист - №3 - 2010. - с. 51-55.

4. Функ Я.И., Перерва И.В. Изменение законодательства о валютном регулировании и контроле: как увеличение срока репатриации // Библиотечка журнала «Юрист». Право и Бизнес» – № 5 – 2021. – с. 37–39.

**Тема 1.8. Внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры в соответствии с принципами УНИДРУА.**

1. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.

2. Функ Я.И. Право международной торговли: договоры международной купли-продажи товаров и международного торгового посредничества. В 3 кн. Кн. 2. Частно - правовая унификация международной купли-продажи товаров. – Мн.: Дикта, 2005. – 268 с.

3. Функ Я.И., Калимов Д.А., Сергеев В.П. Курс внешнеторгового права: основные внешнеэкономические сделки (под общ. Ред. Я.И. Функа). – М.: Изд. Деловой и учебной литературы, 2007.- 656с.

4. Функ Я.И. О чем следует помнить, используя в договорных отношениях Принципы УНИДРУА // Юрист. - 2005. - № 3. - С. 43- 46.

5. Функ Я.И. Заключение договора в соответствии с Принципами УНИДРУА // Юрист. - 2005. - № 4. - С. 74-77.

6. Функ Я.И. Действительность и недействительность международных коммерческих договоров в соответствии с Принципами УНИДРУА // Юрист. – 2005. - № 5. - С. 82 -84.

7. Функ Я.И. Толкование международных коммерческих договоров в соответствии с Принципами УНИДРУА // Юрист. - 2005. - № 6. - с. 80 – 82.

8. Функ Я.И. О регламентации Принципами УНИДРУА изменения и

расторжения внешнеэкономического договора в связи с существенным изменением обстоятельств (*hardship*, «затруднениями») // Электронная база «Экспертцентр».

**Тема 2.1. Понятие международной купли-продажи товаров. Международная купля-продажа товаров в соответствии с конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.).**

1. Богуславский М.М. Международное частное право : Учеб. для вузов по специальности "Юриспруденция" / М.М.Богуславский ; Ин-т государства и права РАН, Акад. правовой ун-т. – 5-е изд., перераб. и доп. – М : Юристь, 2004. – 602 с.

2. Богуславский М.М. Международное частное право : Учебник / М.М.Богуславский ; Ин-т государства и права РАН, Акад. правовой ун-т. – 4-е изд., перераб. и доп. – М : Изд. группа "Юристь", 2001. — 461с.

3. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Комментарий. М., 1994 – 460с.

4. Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право : Введ. в правовое регулирование внешнеэкон. деятельности / А.П.Вершинин. – Москва : Норма : Изд. дом "Инфра-М", 2001. – 239 с.

5. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.

6. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005. — 300 с.

7. Практика Международного коммерческого арбитражного суда. Научно-практический комментарий / М.Г. Розенберг. – М., 1997г. – 288с.

8. Функ Я.И. Международная купля-продажа товаров в соответствии с Конвенцией ООН о договорах международной купли продажи товаров (Вена, 1980г.) // *De jure*. - №30. - С. 5-12.

9. Функ Я.И. Определение применимого права при разрешении Международным арбитражным судом при БелТПП споров, возникших из договоров международной купли-продажи товаров // *Промышленно-торговое право* - № 1 - 2009 год - с. 53 – 58

10. Функ Я.И. Определение применимого права при разрешении Международным арбитражным судом при БелТПП споров, возникающих из договоров международной купли-продажи товаров // *Промышленно-торговое право* – 2009 - № 2 - с. 79 –83

11. Функ Я.И. О спорах по договорам международной купли-продажи товаров, заключенных на торгах // *Юрист* -2009 г.- №7 - с. 53-56.

12. Функ Я.И. Развитие права международной торговли // *Промышленно-торговое право* - № 1 - 2010г. - с. 61-62.

13. Функ Я.И. О расчетах в рамках договора международной купли-продажи товаров. Судебная практика // Библиотечка журнала «Юрист». Право и бизнес - № 9 – 2010 - с. 65-72

14. Функ Я.И. Практика Международного арбитражного суда при БелТПП // Тендер - № 36 - 27 сентября - 2010 г.- с. 8-10.

15. Функ Я.И. О возможности применения различных валют для выражения цены по договору // Тендер - 20 июня – 2011 - № 23 - с. 12-13.

16. Функ Я.И. Перерва И.В. Международно-правовая регламентация закупок товаров (работ, услуг) // Тендер - 5 марта – 2012 - № 9 - с. 46-47.

17. Функ Я.И. Перерва И.В. Международно-правовая регламентация закупок товаров (работ, услуг) // Тендер - 2 апреля – 2012 - № 13 - с. 16-17.

18. Функ Я.И. Заключение договора международной купли-продажи товара в соответствии с требованиями Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.): о разрешении коллизии между нормами статей 14 и 55 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980 г.) // Проблемы гражданского права и процесса: сборник научных статей, Гродно ГрГУ им. Я. Купалы, 2019, с. 291-303.

19. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М., 1993 – 620 с.

**Тема 2.2. Международная купля-продажа товаров в соответствии с правилами ИСС для использования торговых терминов в национальной и международной торговле (Инкотермс 2020). Международная купля-продажа готовых изделий, предназначенных для перепродажи в соответствии с типовым контрактом Международной торговой палаты.**

1. Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право : Введ. в правовое регулирование внешнеэкон. деятельности / А.П.Вершинин. – Москва : Норма : Изд. дом "Инфра-М", 2001. — 239 с.

2. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.

3. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки : правовое регулирование / В.А.Канашевский. – Москва : Международные отношения, 2005. — 300 с.

4. Практика Международного коммерческого арбитражного суда. Научно-практический комментарий / М.Г. Розенберг. – М., 1997. – 288 с.

5. Функ Я.И. Инкотермс 2010: Комментарий. Минск: Дикта, 2011, 52с.

6. Функ Я.И., Хвалец В. В. Регламентация сделок международной купли-продажи товаров, исходя из "ИНКОТЕРМС 1990" // Белорусский рынок – 1997 - № 6 – с.5, № 7 – с. 8-9, № 8 – с. 13.

7. Функ Я. И. Регламентация договоров международной купли-продажи товаров правилами «Инкотермс 2000» // Юрист, 2006, № 2 – с. 75-77, №

4 – с. 78-79, № 5 – с. 95-96

8. Функ Я.И. Курс бизнес - права: гражданско-правовые основы организации предпринимательской деятельности: В 3 кн. Кн. 3. 100 образцов договоров, используемых в предпринимательской деятельности. – Мн.: Амалфея, 2005. – 880 с.

9. Функ Я.И. Инкотермс 2010: торговые термины и их содержание // Экономическая газета - 14 декабря – 2010 - № 96 - с. 23-25.

10. Функ Я.И. Применение Инкотермс 2010 в договорах международной купли-продажи товаров // Экономическая газета – 2010 – № 99 - с. 25-26.

11. Функ Я.И. О существенных отличиях между Инкотермс 2000 и Инкотермс 2010 // Промышленно-торговое право – 2011 - № 1 - с. 36-41.

12. Функ Я.И. Об условиях договора купли-продажи, регламентируемых Инкотермс 2010 // Юрист - №1 – 2011 - с. 17-20.

13. Функ Я.И. Инкотермс 2010 для внутреннего использования // Экономическая газета - 25 января – 2011 - № 6 - с. 23.

14. Функ Я.И. Инкотермс 2010 // Хозяйство и право в вопросах и ответах - № 3 – 2011 - с. 26-29.

15. Функ Я.И. Инкотермс 2010 или условия договора? // Юристоконсульт – 2011 - № 2 - с. 13-17.

16. Функ Я.И., О том, что такое ИНКОТЕРМС, как таковой, и ИНКОТЕРМС 2020, в частности //«Юристоконсульт» – № 4 – 2020.

17. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. Старые термины – новые правила: как использовать ИНКОТЕРМС-2020. // Я – Юристоконсульт организации – 2020. – № 3 – с. 19–22.

18. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. Применять ли термины ИНКОТЕРМС-2020 во внутренней торговле? // Я – Юристоконсульт организации – 2020. – № 4. – с. 23–25.

19. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. О «роли» ИНКОТЕРМС в регулировании международной купли-продажи товаров и об ИНКОТЕРМС 2020 // База «Эталон» – 02.03.2020.

20. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. Источники регулирования отношений в рамках международного торгового оборота и о месте среди этих источников ИНКОТЕРМС 2020 // База «Эталон» – 02.03.2020.

21. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. О причинах выбора участниками международного торгового оборота ИНКОТЕРМС, и, в частности, ИНКОТЕРМС 2020 для регламентации условий договора международной купли-продажи товаров // База «Эталон» – 02.03.2020.

22. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. О возможности регламентации ИНКОТЕРМС 2020 условий внутринациональных договоров купли-продажи товаров // База «Эталон» – 02.03.2020.

23. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. О возможности применения ИНКОТЕРМС 2020 для определения условий договора купли-продажи товаров,

между субъектами, подюрисдикционными праву Республики Беларусь // База «Эталон» – 02.03.2020.

24. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. О регламентации ИНКОТЕРМС 2020 условий договора поставки между белорусскими юридическими лицами и (или) индивидуальными предпринимателями // База «Эталон» – 02.03.2020.

25. Функ Я.И., Чигилейчик-Функ А.Я. Условия договора купли-продажи товаров, систематизированные в торговых терминах, содержащихся в ИНКОТЕРМС 2020 (части 1-50) // Электронная база «Экспертцентр» – 2020.

### **Тема 3.1. Понятие международного торгового посредничества (товаропроводящие сети белорусских субъектов за рубежом).**

1. Функ Я.И. Право международной торговли: договоры международной купли-продажи товаров и международного торгового посредничества. В 3 кн. Кн. 3. Международное торговое посредничество. – Мн.: Дикта, 2005. – 296 с.

2. Функ Я.И. Виды субъектов товаропроводящих сетей // Юрист. – № 5. – 2007. – с. 10–13.

3. Функ Я.И. Дистрибьюторство (дилерство) в рамках товаропроводящих сетей белорусских субъектов // Юрист - №7 - 2007 - с. 37-39.

4. Функ Я.И. Дистрибьюторство (дилерство) в рамках товаропроводящих сетей белорусских субъектов // Юрист - №8 – 2007 - с. 42-46.

5. Функ Я.И. Товаропроводящие сети: правовые основы построения // Экономическая газета – 10 апреля 2012 - № 28 - с. 25-28.

6. Функ Я.И. Товаропроводящие сети: дилеры и дистрибьюторы // Экономическая газета – 17 апреля 2012 - № 30 - с. 23-27.

7. Функ Я.И. Товаропроводящие сети: субъекты и договоры // Экономическая газета - 20 апреля 2012 - № 31 - с. 24-28.

8. Функ Я.И. Контроль (влияние) белорусского производителя за деятельностью субъекта своей товаропроводящей сети // Юриисконсульт – 2014. – № 7 – с. 33–38.

9. Функ Я.И. Собственный субъект товаропроводящей сети белорусских производителей // Юриисконсульт - 2014 г. - № 6 - с. 10-19.

### **Тема 3.2. Дистрибьюторство.**

1. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.

2. Гражданское и торговое право капиталистических стран (под ред. В.П. Мазалина, М.И. Кулагина). М., 1980

3. Гражданское и торговое право капиталистических государств



(под редакцией Е.А. Васильева). М., 1993.

4. Морандье Л. Дж. Гражданское право Франции. М., 1958.
5. Сасс А.В. О некоторых вопросах международной дистрибьюции товаров: приемлемые договорные конструкции / «SCIENCE AND EDUCATION IN THE MODERN WORLD: CHALLENGES OF THE XXI CENTURY» материалы IX Международной науч-прак. конф. (юридические науки) / сост.: Е. Ешим, Е. Абиев – Нур-Султан, 2021 – 60 с.
6. Функ Я.И., Хвалей В.В. Международное торговое посредничество // De jure. - 1998. - N 46. – с. 24-31.
7. Функ Я.И. Торговая посредническая деятельность // Хозяйственное право. Вып. №2. Бюллетень нормативно-правовой информации. – 2000. – №16. – с.155–157.
8. Функ Я.И. Договор дистрибьютерства в международной торговле // Бюллетень научно-правовой информации. - 2003. - №31. – с. 8–12.
9. Функ Я.И. Приобретение дилером (дистрибьютором) товаров для собственного производства у производителя // Юрист – июнь – 2009 - № 6 – с. 29–31.
10. Функ Я.И. Дистрибьюторство (дилерство) в рамках товаропроводящих сетей белорусских субъектов // Юрист - № 7 - 2007 - с. 37-39.
11. Функ Я.И. Дистрибьюторство (дилерство) в рамках товаропроводящих сетей белорусских субъектов // Юрист - № 8 - 2007 - с. 42-46.
12. Функ Я.И. Товаропроводящие сети: дилеры и дистрибьюторы // Экономическая газета - 17 апреля 2012 - № 30 - с. 23-27
13. Функ Я.И. Как договор дистрибьюции ограничивает конкуренцию. Промышленно-торговое право - №12 – 2017 г. - с.80-83
14. Функ Я.И. Об условиях ограничения конкуренции, содержащихся в договорах дистрибьюции, в частности на основе опыта обобщенного Международной торговой палатой в Типовом дистрибьюторском контракте МТП. Электронная база «Экспертцентр» - 31.08.2018 г.
15. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М., 1993 – 620 с.
16. Энекцерус Л. Курс германского гражданского права, полутом 2. М., 1950. – 305 с.
17. Энекцерус Л., Кипп Т., Вольф М. Курс германского гражданского права. Том 1 . М., 1950. – 750 с.

### **Тема 3.3. «Чистое посредничество» (случайное посредничество) как разновидность международного торгового посредничества.**

1. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.
2. Функ Я.И. Право международной торговли: договоры

международной купли-продажи товаров и международного торгового посредничества. В 3 кн. Кн. 3. Международное торговое посредничество. – Мн.: Дикта, 2005. – 296 с.

3. Функ Я.И. Курс бизнес - права: гражданско-правовые основы организации предпринимательской деятельности: В 3 кн. Кн. 3. 100 образцов договоров, используемых в предпринимательской деятельности. – Мн.: Амалфея, 2005. – 880 с.

4. Функ Я.И. Посредническая деятельность на основе договора возмездного оказания услуг (договора подряда) // De jure. – 2004. – № 13. – с.5–12.

5. Функ Я.И. Посредническая деятельность на основе договора возмездного оказания услуг (подряда) // Бюллетень нормативно-правовой информации. - 2004. - № 5. - с. 26–31.

6. Функ Я.И. «Чистое посредничество» применительно к правовой системе России и Беларуси, в рамках описания «чистого посредничества» («случайного посредничества»), как разновидности посреднической деятельности в международном торговом обороте. Электронная база «Экспертцентр» – 31.10.2018.

7. Функ Я.И. «Чистое посредничество» в праве иных государств, в рамках описания «чистого посредничества» («случайного посредничества»), как разновидности посреднической деятельности в международном торговом обороте. Электронная база «Экспертцентр» – 31.10.2018.

### **Тема 3.4. Международное торговое представительство как разновидность торгового посредничества.**

1. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2002. – 511с.

2. Функ Я.И. Право международной торговли: договоры международной купли-продажи товаров и международного торгового посредничества. В 3 кн. Кн. 3. Международное торговое посредничество. – Мн.: Дикта, 2005. – 296 с.

3. Функ Я.И. Агентский договор в контексте международного торгового посредничества // Бюллетень научно-правовой информации. - 2003. – №32. - С. 8-14.

4. Функ Я.И. Агентский договор // De jure. - 2004. - №17. - с. 2-11.

5. Функ Я.И. Понятие «официальные торговые представители» в процедуре государственных закупок в Республике Беларусь // Библиотечка журнала «Юрист». Право и бизнес - № 3 – март – 2009 – с. 9–30.

6. Функ Я.И. О проблемах выхода за пределы предоставленных полномочий органов юридических лиц и представителей юридических лиц.

Проблемы гражданского права и процесса: зб. науч. ст/ Гродненский государственный университет им. Я. Купалы – Гродно: Гр.ГУ, 2016 – 435 с. – с.313 – 326.

7. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М., 1993 – 620 с.

8. Энекцерус Л. Курс германского гражданского права, полутом 2. М., 1950. – 305 с.

9. Энекцерус Л., Кипп Т., Вольф М. Курс германского гражданского права. Том 1 . М., 1950. – 750 с.

## Перечень рекомендуемых средств диагностики и методика формирования итоговой отметки

Для диагностики компетенций могут использоваться следующие формы: устная; письменная; устно-письменная.

К устной форме диагностики компетенций относятся: опросы на семинарских занятиях, дискуссии, решение теоретических и практических задач.	50%
К письменной форме диагностики компетенций относятся: контрольные (тесты), составление процессуальных документов.	20%
К устно-письменной форме диагностики компетенций относятся доклады (рефераты), отчеты по теоретическим и практическим заданиям и задачам с их устной защитой, решение кейсов, обзор судебной практики	30%

Для диагностики используются:

Оценка за ответы на лекциях (опрос) и семинарских (практических) занятиях может включать в себя полноту ответа, наличие аргументов, примеров из практики, последовательность изложения и т.д.

Оценка за решение задач может включать в себя полноту ответа, аргументированность суждений, грамотность и стиль изложения и т.д.

Оценка за анализ конкретных ситуаций (кейс-метод) может включать в себя аргументированность суждений, последовательность, грамотность и стиль изложения и т.д.

При формировании итоговой отметки используется рейтинговая система оценки знаний магистранта, дающая возможность проследить и оценить динамику процесса достижения целей обучения. Рейтинговая система предусматривает использование весовых коэффициентов в ходе проведения контрольных мероприятий текущей аттестации.

Примерные весовые коэффициенты, определяющие вклад текущей аттестации в отметку при прохождении промежуточной аттестации:

Формирование отметки за текущую аттестацию:

- Ответы на семинарах, участие в дискуссии, решение задач – 50%;
- Составление процессуальных документов, контрольные (тесты) – 20%;
- Доклад (реферат) на семинарском занятии, решение кейсов – 30%.

Форма промежуточной аттестации по учебной дисциплине: экзамен.

Итоговая отметка по дисциплине рассчитывается на основе отметки текущей аттестации (рейтинговой системы оценки знаний) – 40 % и отметки на экзамене – 60 %.

## **Примерный перечень заданий для управляемой самостоятельной работы студентов**

Тема 2.1. Понятие международной купли-продажи товаров. Международная купля-продажа товаров в соответствии с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.)

### **ВОПРОСЫ ТЕМЫ:**

1. Понятие международной купли-продажи товаров.
2. Порядок принятия Венской конвенции.
3. Сфера применения Венской конвенции.
4. Толкование Венской конвенции.
5. Форма договора по Венской конвенции.
6. Порядок заключения договора по Венской конвенции.
7. Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи товара в соответствии с Венской конвенцией: общие положения.
8. Обязанности продавца по Венской конвенции.
9. Обязанности покупателя по Венской конвенции.
10. Правовая защита в случае нарушения договора по Венской конвенции.
11. Регламентация убытков Венской конвенции.
12. Освобождение от ответственности по Венской конвенции.
13. Принятие риска по Венской конвенции.
14. Отсрочка исполнения и предвиденное нарушение по Венской конвенции.
15. Гарантии безопасности товаров по Венской конвенции.
16. Последствия расторжения договора по Венской конвенции.

### **Задание**

Раскройте содержание вопросов в письменной форме со ссылкой на использованные источники. Укажите на имеющиеся проблемы в рамках данных вопросов, обоснуйте актуальность изучения данной темы с теоретической и практической стороны. Объем контрольной работы – до 7 страниц.

### **Методические указания по выполнению контрольной работы**

1. Контрольное задание выполняется по одному из 4 вариантов, которое распределяется исходя из алфавитного порядка фамилий магистрантов:

- Вариант 1 – с «А» по «Е» включительно;  
Вариант 2 – с «Ж» по «К» включительно;  
Вариант 3 – с «Л» по «П» включительно;  
Вариант 4 – с «Р» по «Я» включительно.

## **2. Варианты заданий:**

*Каждый вариант включает теоретические вопросы, на которые необходимо подготовить письменный ответ.*

### **Вариант 1:**

#### **Вопросы:**

1. Понятие международной купли-продажи товаров.
2. Форма договора по Венской конвенции.
3. Последствия расторжения договора по Венской конвенции.
4. Правовая защита в случае нарушения договора по Венской конвенции.

### **Вариант 2:**

#### **Вопросы:**

1. Порядок принятия Венской конвенции.
2. Регламентация убытков Венской конвенции.
3. Порядок заключения договора по Венской конвенции.
4. Гарантии безопасности товаров по Венской конвенции.

### **Вариант 3:**

#### **Вопросы:**

1. Сфера применения Венской конвенции.
2. Обязанности продавца по Венской конвенции.
3. Отсрочка исполнения и предвиденное нарушение по Венской конвенции.
4. Освобождение от ответственности по Венской конвенции.

### **Вариант 4:**

#### **Вопросы:**

1. Толкование Венской конвенции.
2. Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи товара в соответствии с Венской конвенцией: общие положения.
3. Обязанности покупателя по Венской конвенции.
4. Принятие риска по Венской конвенции.

4. Оформление контрольных заданий производится в рамках общих требований, предъявляемых к письменным работам магистрантов. Следует также отметить номер группы обучения.

5. Предельный срок сдачи магистрантами контрольных работ устанавливается преподавателем.

Форма контроля: контрольная работа

### **Примерная тематика семинарских занятий**

#### **Семинар № 1.**

Письменная форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора: простая письменная форма и нотариальная форма. Лица, уполномоченные совершать внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры от имени юридических лиц Республики Беларусь.

Дополнительные требования, которым должна соответствовать форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора с участием субъекта Республики Беларусь. Последствия несоблюдения письменной формы внешнеэкономического (внешнеторгового) договора.

#### **Семинар №2**

Юридические лица Республики Беларусь, как возможные участники (стороны) внешнеэкономического (внешнеторгового) договора. Индивидуальные предприниматели Республики Беларусь, как возможные участники (стороны) внешнеэкономического (внешнеторгового) договора.

Особенности участия государства (Республики Беларусь и ее административно-территориальной единицы) во внешнеэкономическом (внешнеторговом) договоре.

#### **Семинар № 3**

Отказ от договора. Полное неисполнение обязательства. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с не соблюдением срока исполнения. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с нарушением условий по количеству. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с ненадлежащим качеством. Ненадлежащее исполнение обязательства в связи с исполнением в ненадлежащем месте и иные случаи ненадлежащего исполнения обязательства.

Убытки, неустойка и проценты за пользование чужими денежными средствами.

Общие положения об освобождении от ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору.

#### **Семинар № 4**

Выбор права сторонами внешнеэкономической сделки (принцип

«автономии воли сторон»). Право применяемое к договору при отсутствии соглашения сторон. Сфера действия применимого права. Право применяемое к договору о создании юридического лица с иностранным участием. Положения о праве, применимом к праву собственности и иным вещным правам. Право применимое к форме и сроку действия доверенности. Применение императивных норм белорусского права к внешнеэкономической сделке.

#### Семинар № 5

Сроки репатриации по валютному договору по праву Республики Беларусь при экспорте товаров (работ, услуг, охраняемой информации, результатов интеллектуальной деятельности, имущественных прав, аренды имущества) субъектом (резидентом) Республики Беларусь и при импорте товаров (работ, услуг, охраняемой информации, результатов интеллектуальной деятельности, имущественных прав, аренды имущества) субъектом (резидентом) Республики Беларусь, в случае возврата денежных средств при неисполнении или ненадлежащем исполнении нерезидентом своих обязательств.

Условия и порядок продления сроков репатриации по валютному договору по праву Республики Беларусь.

Способы (пути) прекращения внешнеэкономических обязательств по праву Республики Беларусь, в том числе неденежные способы: зачет, новация, отступное.

#### Семинар № 6

Понятие Принципов международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА). Общие положения о договорных обязательствах в соответствии с Принципами УНИДРУА. Заключение договора в соответствии с Принципами УНИДРУА. Действительность и недействительность международных коммерческих договоров. Толкование международных коммерческих договоров. Содержание международного коммерческого договора. Исполнение международных коммерческих договоров. Прекращение международного коммерческого договора. Убытки в рамках международного коммерческого договора.

#### Семинар № 7

Понятие международной купли-продажи товаров.

Толкование Венской конвенции. Форма договора по Венской конвенции. Порядок заключения договора по Венской конвенции.

Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи товара в соответствии с Венской конвенцией: общие положения, обязанности продавца, обязанности покупателя, правовая защита в случае нарушения договора, убытки, освобождение от ответственности, принятие риска, отсрочка исполнения и предвиденное нарушение, гарантии безопасности товаров,



последствия расторжения договора.

## Семинар № 8

Международная купля-продажа товаров в соответствии с Правилами ИСС по использованию национальных и международных торговых терминов (ИНКОТЕРМС 2020). Международная купля-продажа готовых изделий, предназначенных для перепродажи в соответствии с Типовым контрактом Международной торговой палаты.

1. Понятие Инкотермс. История принятия Инкотермс (редакции Инкотермс 1936, 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010).

Общая характеристика Инкотермс 2020.

2. Классификация 11 торговых терминов Инкотермс 2020.

3. Правила для любого вида или видов транспорта:

EXW (Франко завод);

FCA (Франко перевозчик);

CPT (Перевозка оплачена до);

CIP (Перевозка и страхование оплачены до);

DAP (Поставка в месте назначения);

DPU (Поставка в месте назначения в выгруженном состоянии);

DDP (Поставка с оплатой пошлин).

4. Правила для морского и внутреннего водного транспорта:

FAS (Свободно вдоль борта судна);

FOB (Свободно на борту);

CFR (Стоимость и фрахт);

CIF (Стоимость страхование и фрахт).

5. Общее положение о типовых договорах (контрактах) в сфере международного торгового оборота.

6. Общая характеристика типового контракта МТП международной купли-продажи.

7. Особенности регламентации обязанностей продавца в Типовом контракте МТП купли-продажи.

8. Особенности регламентации обязанностей покупателя в Типовом контракте МТП купли-продажи.

Обсуждение вопросов темы на занятии в форме докладов (выступлений) (до 5 минут).

Приведите примеры судебных дел с применением торговых терминов ИНКОТЕРМС (по выбору: минимальное количество примеров – 1), проанализируйте их и дайте оценку. Ответ на данный вопрос излагается в письменной форме с указанием ссылок на использованные источники.

Форма контроля: опрос

## **Описание инновационных подходов и методов к преподаванию учебной дисциплины**

При организации образовательного процесса используется:

1. *практико-ориентированный подход*, который предполагает:

- освоение содержание образования через решение практических задач;
- приобретение навыков эффективного выполнения разных видов профессиональной деятельности;
- использованию процедур, способов оценивания, фиксирующих сформированность профессиональных компетенций.

2. *метод анализа конкретных ситуаций (кейс-метод)*, который предполагает:

- приобретение студентом знаний и умений для решения практических задач;
- анализ ситуации, используя профессиональные знания, собственный опыт, дополнительную литературу и иные источники.

3. *метод учебной дискуссии*, который предполагает участие студентов в целенаправленном обмене мнениями, идеями для предъявления и/или согласования существующих позиций по определенному вопросу.

Использование метода обеспечивает появление нового уровня понимания изучаемой темы, применение знаний (теорий, концепций) при решении проблем, определение способов их решения.

### **Методические рекомендации по организации управляемой самостоятельной работы**

Самостоятельная работа по изучению дисциплины является объективно необходимым компонентом комплексного метода подготовки и обучения в образовательном процессе обучающихся, в равной степени важным и логически связанным с иными элементами и формами. Самостоятельная работа предполагает автономное, дистанционное освоение обучающимся поставленных целей и задач в пределах учебного материала. Данная форма подготовки должна носить логически последовательный, системный, комплексный характер и предполагает использование всех доступных рекомендуемых форм и методов подготовки.

Важным этапом формирования первичных навыков самостоятельной работы является ознакомление с содержанием учебной (рабочей) программы, ее темами и информационно-методической частью. Непременным условием усвоения содержания учебного курса является изучение нормативных правовых актов и рекомендуемой учебной литературы. Рекомендованные нормативные

источники необходимо изучать в их последней редакции. С содержанием соответствующего нормативного правового акта можно ознакомиться в режиме реального времени не только в электронной версии официального издания Национального реестра правовых актов Республики Беларусь - Эталон-Беларусь [Электронный ресурс], но и в иных компьютерных справочных правовых системах (например, Консультант Плюс: Беларусь. Технология Проф [Электронный ресурс] / ООО «Юрспектр») либо на Национальном правовом Интернет-портале Республики Беларусь: (Режим доступа: <http://www.pravo.by/webnpa/webnpa.asp>).

Более глубокое изучение материала предполагает проведение обучающимся теоретико-правового анализа рекомендованной научной литературы, в том числе республиканских и зарубежных политико-правовых научно-практических изданий по теме либо отдельным ее аспектам. Всестороннему освоению материала также будет способствовать регулярный обзор юридической практики.

Самостоятельная работа предусмотрена учебным планом для развития способностей обучающегося к самостоятельной исследовательской деятельности. Такая форма приобретения обучающимися знаний, навыков, умений служит:

углубленному изучению определенной темы, отдельных вопросов, теоретико-правовых проблем и, тем самым, росту знаний обучающихся;

формированию умений использования литературных источников – поиска, отбора и изучения информации; критического обзора литературы, его полнота и последовательность анализа;

овладению методами анализа правовых актов, относящихся к используемым источникам;

выработке навыков изложения изученного материала;

развитию мышления, формированию собственной позиции обучающегося по правовым вопросам и возможности ее выражения, в том числе изложения собственных теоретических и экспериментальных результатов, оценке достоверности полученных данных.

### **Примерный перечень вопросов к экзамену**

1. Понятие внешнеэкономической сделки (договора) в соответствии с законодательством Республики Беларусь
2. Понятие внешнеэкономической сделки исходя из положений международных договоров
3. Форма внешнеэкономического (внешнеторгового) договора
4. Лица, уполномоченные совершать внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры от имени юридических лиц Республики Беларусь
5. Порядок регистрации валютных договоров по праву Республики Беларусь

6. Условия, которые обязательно должны быть включены в любой внешнеторговый договор с участием субъектов Республики Беларусь. Иные условия и реквизиты, которые могут найти свое отражение во внешнеэкономическом (внешнеторговом) договоре с участием субъекта Республики Беларусь
7. Особенности участия государства (Республики Беларусь и ее административно-территориальной единицы) во внешнеэкономическом (внешнеторговом) договоре
8. Основание и виды ответственности по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору
9. Обстоятельства непреодолимой силы и их влияние на исполнение обязательств по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору
10. Чрезвычайное (существенное) изменение обстоятельств и их влияние на исполнение обязательств по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору
11. Выбор права сторонами внешнеэкономической сделки (принцип «автономии воли сторон»)
12. Право применяемое к договору при отсутствии соглашения сторон
13. Сроки репатриации по валютному договору по праву Республики Беларусь. Увеличение сроков репатриации.
14. Основания прекращения обязанности по репатриации по валютному договору по праву Республики Беларусь.
15. Неденежные способы прекращения обязательств по внешнеэкономическому (внешнеторговому) договору по праву Республики Беларусь: зачет, отступное, новация.
16. Перемена лиц в обязательствах по валютному договору по праву Республики Беларусь: уступка требования между резидентами Республики Беларусь, перевод долга между резидентами Республики Беларусь. Возложение исполнения обязательства по валютному договору на третье лицо.
17. Внешнеэкономические (внешнеторговые) договоры в соответствии с Принципами международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА)
18. Международная купля-продажа товаров в соответствии с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров (г. Вена, 1980)
19. Международная купля-продажа товаров в соответствии с Инкотермс 2020
20. Международные торговые термины согласно Инкотермс 2020
21. Товаропроводящие сети белорусских субъектов за рубежом
22. Виды субъектов товаропроводящей сети по праву Республики Беларусь: собственный субъект товаропроводящей сети, сборочное производство, иностранная сетевая торговая организация, дистрибьютор, дилер. Агент белорусского производителя.
23. Обязательные условия договора с собственным субъектом товаропроводящей сети. Рекомендательные условия договора о сотрудничестве,

совершаемого между белорусским производителем (его агентом) и дистрибьютером (дилером).

24. Договор дистрибьюторства (дилерства)

25. «Чистое посредничество» (случайное посредничество) в международном торговом обороте

26. Понятие международного торгового представительства. Типы (виды) гражданско-правовых обязательств

27. Договор консигнации в международной торговле

28. Агентский договор в международной торговле

29. Договор франчайзинга в международном торговом обороте

30. Типы международного франчайзинга. Отличие международного франчайзинга от сходных отношений

31. Договор консорциума, как вид предпринимательского объединения без образования юридического лица, в международном торговом обороте

32. Международный лизинг

33. Международный факторинг.

## ПРОТОКОЛ СОГЛАСОВАНИЯ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ

<b>Название учебной дисциплины, с которой требуется согласование</b>	<b>Название кафедры</b>	<b>Предложения об изменениях в содержании учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине</b>	<b>Решение, принятое кафедрой, разработавшей учебную программу (с указанием даты и номера протокола)</b>
Коллизионное регулирование в международной коммерческой деятельности	Кафедра Гражданского права	Предложения не вносились	Изменений не требуется Протокол № 13 от 28 июня 2023 г.

ДОПОЛНЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ К УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЕ  
на \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ учебный год

№№ пп	Дополнения и изменения	Основание

Учебная программа пересмотрена и одобрена на заседании кафедры хозяйственного права (протокол № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ 202\_ г.)

Заведующий кафедрой  
д.ю.н., профессор

Н. Л. Бондаренко

УТВЕРЖДАЮ  
Декан факультета  
к.ю.н., доцент

А.В. Шидловский